



La Société Islamique pour le Développement du Secteur Privé (SID) est une institution financière multilatérale de développement, et fait partie du groupe de la Banque Islamique de Développement (BID). La SID a été créée en Novembre 1999 pour soutenir le développement économique de ses pays membres à travers la mise à disposition de fonds pour les projets du secteur privé, la promotion de la concurrence et de l'entrepreneuriat, l'offre de services de conseil aux gouvernements ainsi que la promotion des investissements transfrontaliers.

La Division Ligne de Financement (LOF) offre des instruments variés pour le développement des PME par le biais du Murabaha (vente à tempérament) et / ou Ijara (leasing) comme structures sous-jacentes entre la SID et les clients PME. La Division LOF est désireuse de structurer pour les clients de votre institution des facilités appropriées, pour une durée de financement acceptable et une marge en ligne avec votre stratégie à moyen et à long terme.

La structure de la ligne sera basée sur un Wakala (Contrat d'Agence) où votre institution sera nommée agent de la SID afin d'identifier, évaluer et approuver les projets éligibles et afin de signer et de mettre en œuvre le contrat de financement avec les entreprises bénéficiaires, agissant ainsi comme agent et au nom de la SID. Votre institution sera autorisée à nommer ses clients en tant que sous-agents pouvant négocier et signer des contrats de fourniture et acquérir les actifs. La forme du contrat de financement entre la SID (représentée par votre institution) et le client final sera basée sur un Murabaha (Vente à tempérament) / ou un Murabaha en 2 étapes (nous pourrions discuter de cela dès que nous aurons une meilleure compréhension de votre business model). Votre institution devra émettre une lettre de garantie pour garantir les obligations de chaque client bénéficiant de la ligne de la SID ou dans les cas prévus sous le Murabaha en 2 étapes (si applicable à votre institution). Sur la base de vos politiques et procédures internes, il vous est possible d'avoir un accord séparé pour obtenir du client les garanties nécessaires.



Comme étape initiale, nous devons procéder à une évaluation interne afin de s'assurer de l'éligibilité de votre institution à une ligne de financement et afin de calculer la limite d'exposition potentielle qui pourrait être allouée à votre institution sur la base de votre performance passée et actuelle. Pour procéder à cette évaluation, nous vous serions reconnaissants de nous envoyer dans les meilleurs délais les informations et données suivantes en anglais:

1. Lettre de demande officielle du CEO ou du Conseil d'Administration de votre institution manifestant votre intérêt à bénéficier d'une ligne de financement de la SID.
2. Structure de l'actionariat et profil des principaux actionnaires.
3. Profil de l'équipe de direction.
4. Présentation générale la plus récente incluant un aperçu des activités de votre institution et le classement sur le marché.
5. Etats financiers IFRS audités avec les notes en anglais pour les 3 dernières années (2011-2013) ainsi que les comptes intermédiaires / de gestion publiés au cours de l'exercice en cours.
6. Présentation de la stratégie à court et à long terme (si disponible).
7. Business Plan de votre institution incluant les projections financières (si disponible).
8. Dernier rapport de notation de votre institution et des sociétés mère / sœur (si disponible).
9. Expérience avec le Groupe de la Banque Islamique de Développement ou d'autres institutions financières multilatérales (si applicable).
10. Brève description sur les lignes de crédit auprès des institutions financières nationales, régionales et internationales, y compris les entités gouvernementales (montant, objet, durée, prix, etc.).
11. Expérience dans le financement des PME.
12. Formulaire KYC.

En outre, nous aimerions avoir une présentation générale de votre banque avec une description de vos produits standards à destination des clients particuliers et des clients entreprises afin de mieux comprendre comment optimiser notre collaboration avec votre institution. Il serait également utile de savoir quels seront votre besoin de financement externe et interne et votre structure de financement à partir de 2014.