



Islamic Corporation for the
Development of the Private Sector



Programme pour les Institutions Financières Islamiques «IFI»

Société Islamique pour le Développement du Secteur Privé (SID)

Membre du Groupe de la Banque Islamique de Développement (BID)

Septembre 2014

Table des matières

- Groupe de la BID
- Aperçu du secteur de la Finance Islamique
- Avantage comparative de la SID
- Aperçu du programme IFI
- Expérience antérieure
- Equipe exécutive du Programme
- Profils des différents Expert

1

Groupe de la BID

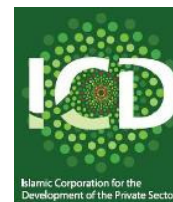
Le groupe de la Banque Islamique de Développement «BID»



- La BID, dont le siège est à Djeddah en Arabie Saoudite, est une Institution multilatérale ayant 56 pays membres situés principalement en Asie, au Moyen-Orient et en Afrique.
- Les objectifs stratégiques du groupe de la BID sont:
 - La promotion de l'industrie de la finance Islamique.
 - La réduction de la pauvreté.
 - La promotion de la coopération entre ses pays membres.
- Les priorités du groupe de la BID sont:
 - Le Développement Humain.
 - Le Développement agricole et la sécurité alimentaire.
 - Le Développement de l'infrastructure.
 - Commerce entre ses pays membres.
 - Développement du secteur privé
 - Recherche et Développement en économie Islamique, banque et finance.

Groupe de la Banque Islamique de Développement (BID)

Société Islamique pour
l'Assurance des
Investissements et des
Exportations (ICIEC)



Société Islamique pour
le Développement du
Secteur Privé (ICD)



Société Internationale
Islamique pour le
Commerce



Institut de
Recherche
Islamique et de
Formation (IRTI)

Groupe de la BID



Institut de Recherche Islamique et de Formation (IRTI)
Est. 1981

- Servir en tant que branche de recherche et de formation de la BID;
- Mener le développement de l'industrie des services financiers Islamiques et soutenir le développement socio-économique des pays membres;
- Activités: formation, recherche, conseil, renforcement des capacités, etc..



Société Islamique pour l'Assurance des Investissements et des Exportations (ICIEC) Est. 1994

- Stimuler le commerce entre les pays membres de l'Organisation de la Coopération Islamique «OCI»;
- Offrir des produits d'assurance crédit à l'exportation et de réassurance conformes aux principes de la Charia;
- Fournir une assurance de risque politique pour encourager les flux d'investissements.



Banque Islamique de Développement (BID)
Est. 1975



Société Islamique pour le Développement du Secteur Privé (ICD) Est. 1999

- Promouvoir le développement du secteur privé dans les pays membres ;
- Faciliter l'accès aux marchés de capitaux Islamiques;
- Mobiliser des ressources financières supplémentaires pour le secteur privé;
- Promouvoir l'entrepreneuriat, et encourager les investissements entre les pays.



Société Internationale Islamique pour le Commerce (ITFC) Est. 2005

- Promouvoir le commerce à travers le monde Islamique;
- Encourager le commerce intra - OCI et dans les pays membres;
- Aider les entreprises à avoir un meilleur accès au financement du commerce;
- Fournir le renforcement nécessaire des capacités liées au commerce.

2

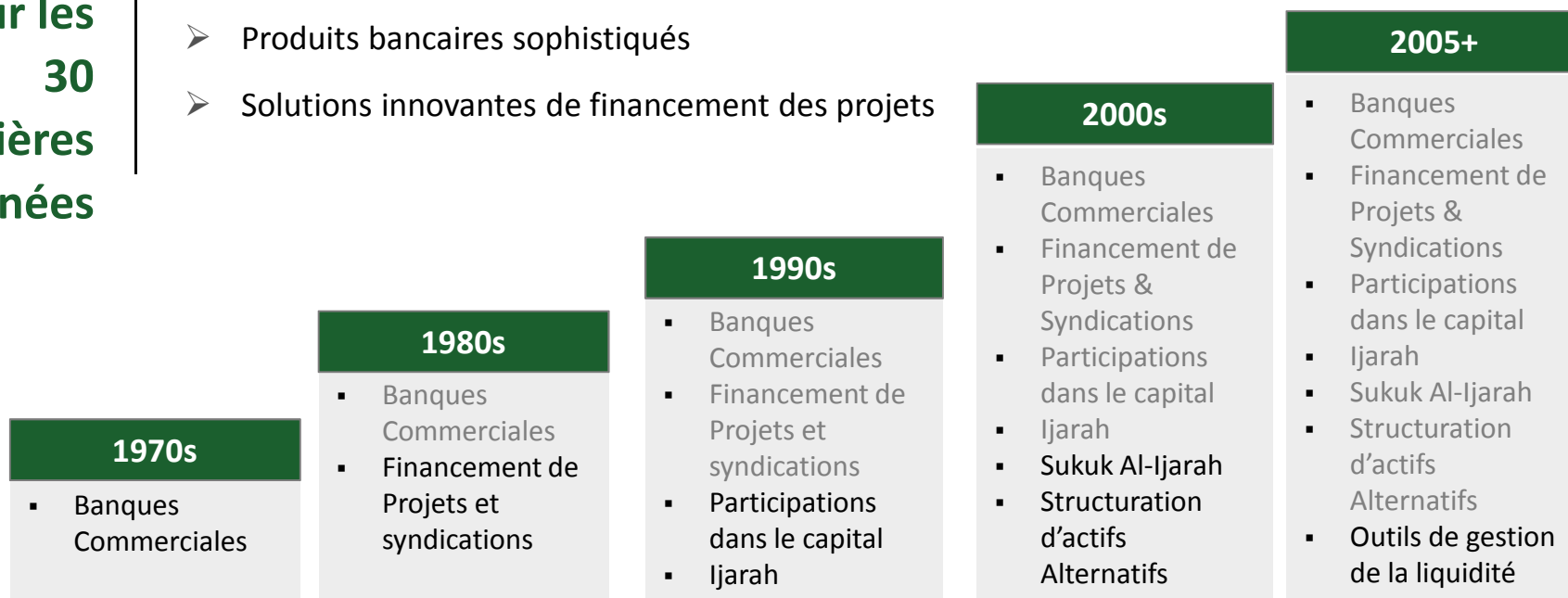
Aperçu du secteur de la Finance Islamique

L'industrie de la Finance Islamique



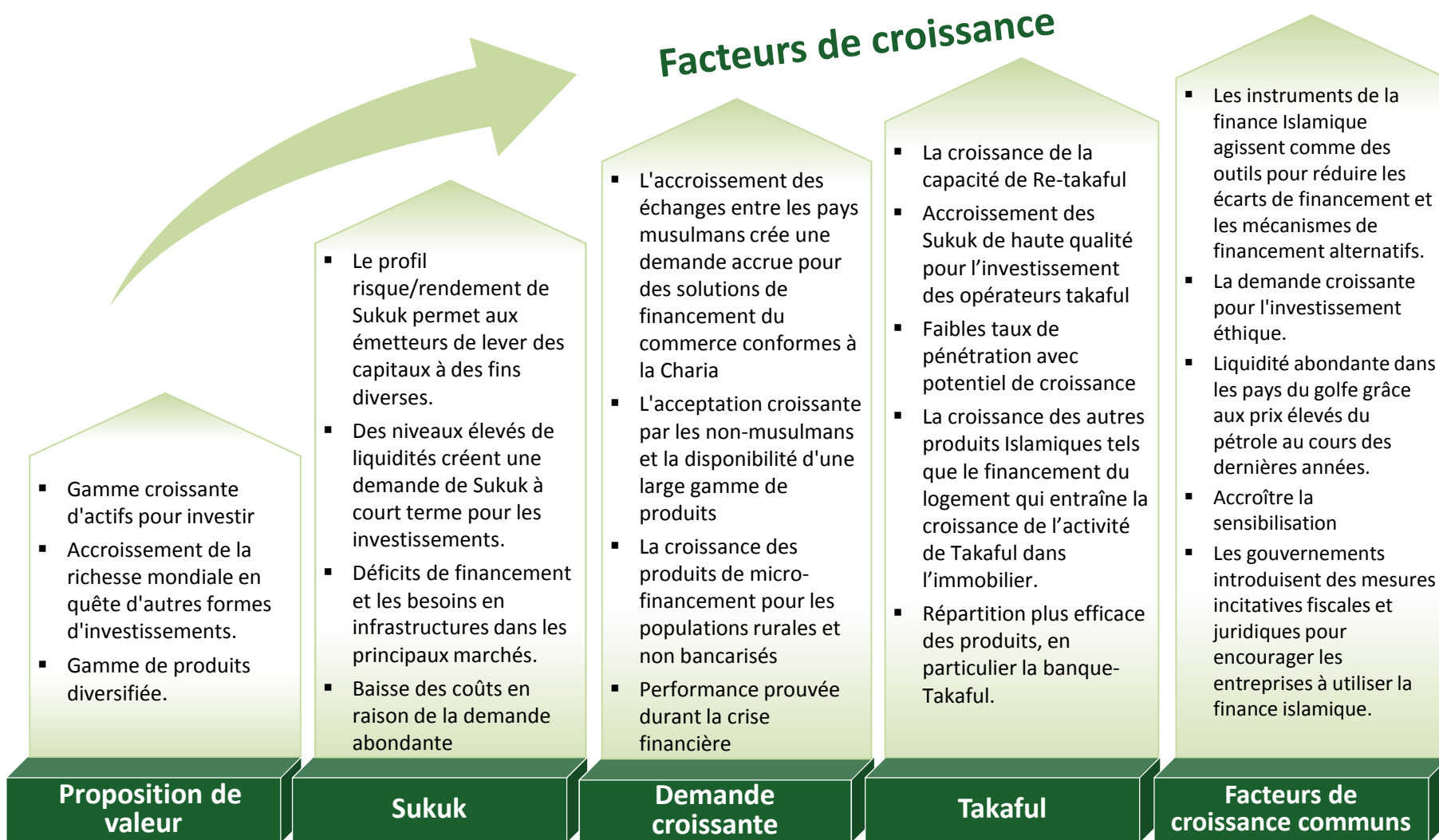
Finance Islamique pour les 30 dernières années

- La finance Islamique a suivi le secteur mondial des services financiers dans sa foulée d'innovations.
- Selon E&Y, l'activité des banques Islamiques continue de connaître une croissance caractérisée par des perspectives macroéconomiques robustes en ce qui concerne les marchés de la finance Islamique, et une croissance des parts d'actifs.
- L'industrie a connu un taux de croissance de 16% (2008-2012) et a atteint USD 1,6 Milliards de dollars en actifs Islamiques (2012)
- Une progression naturelle de l'industrie de la finance Islamique:
 - Offres compétitives
 - Produits bancaires sophistiqués
 - Solutions innovantes de financement des projets



Source: E&Y

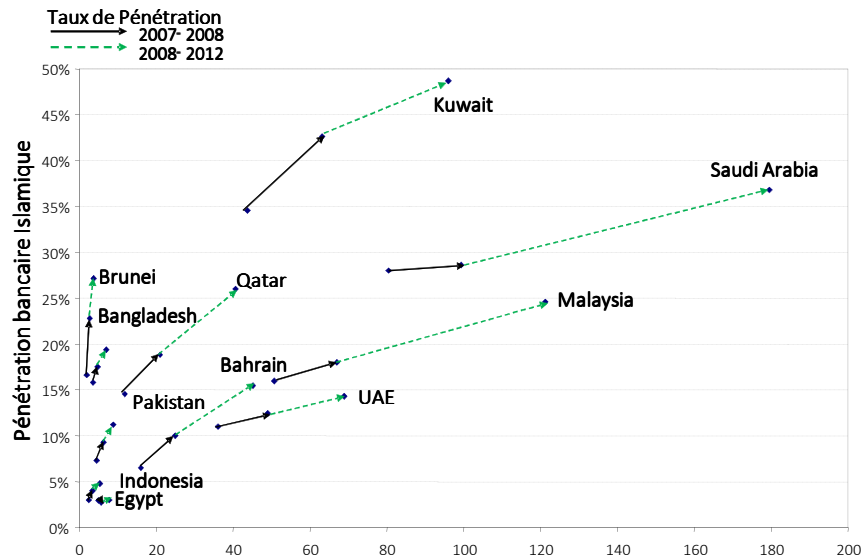
Industrie de la finance Islamique: Facteurs de croissance



Source: Islamic Finance in Africa, KFHR

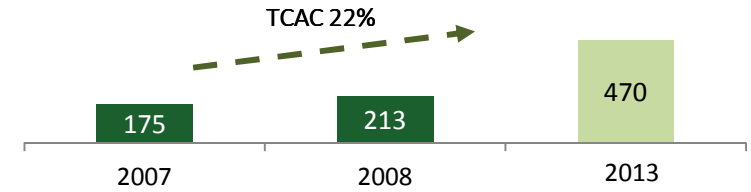
Hausse du taux de pénétration de l'activité islamique dans différents secteurs de l'industrie

Actifs des banques islamiques (Milliards de dollars EU)



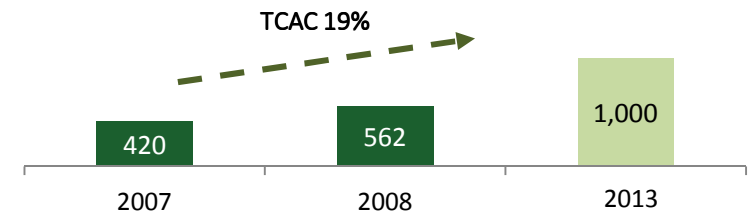
Sources: Oliver Wyman, Morgan Stanley, McKinsey, Zawya, Central Bank Reports

Actifs de la banque Islamique (Milliards de dollars EU)



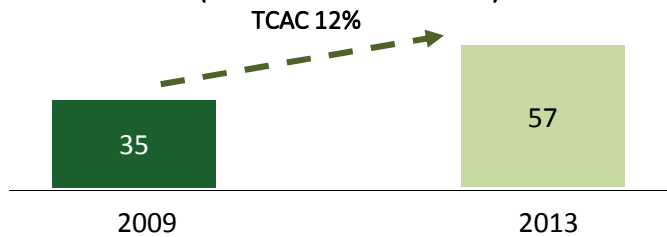
Source: Oliver Wyman

Actifs des banques Islamiques (Milliards de dollars EU)

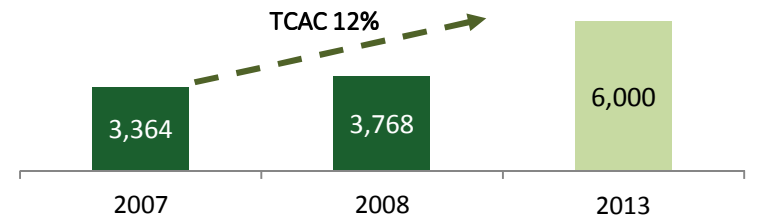


Source: Oliver Wyman

Actifs des fonds communs de placement Islamiques (Milliards de dollars EU)



Contributions brutes du Takaful (Millions de dollars EU)



Source: Cerulli Associates Report and Ernst & Young

3

Avantage comparative de la SID

Avantages Comparative de la SID

- Equipe de conseiller Senior utilisant la meilleure des méthodologies

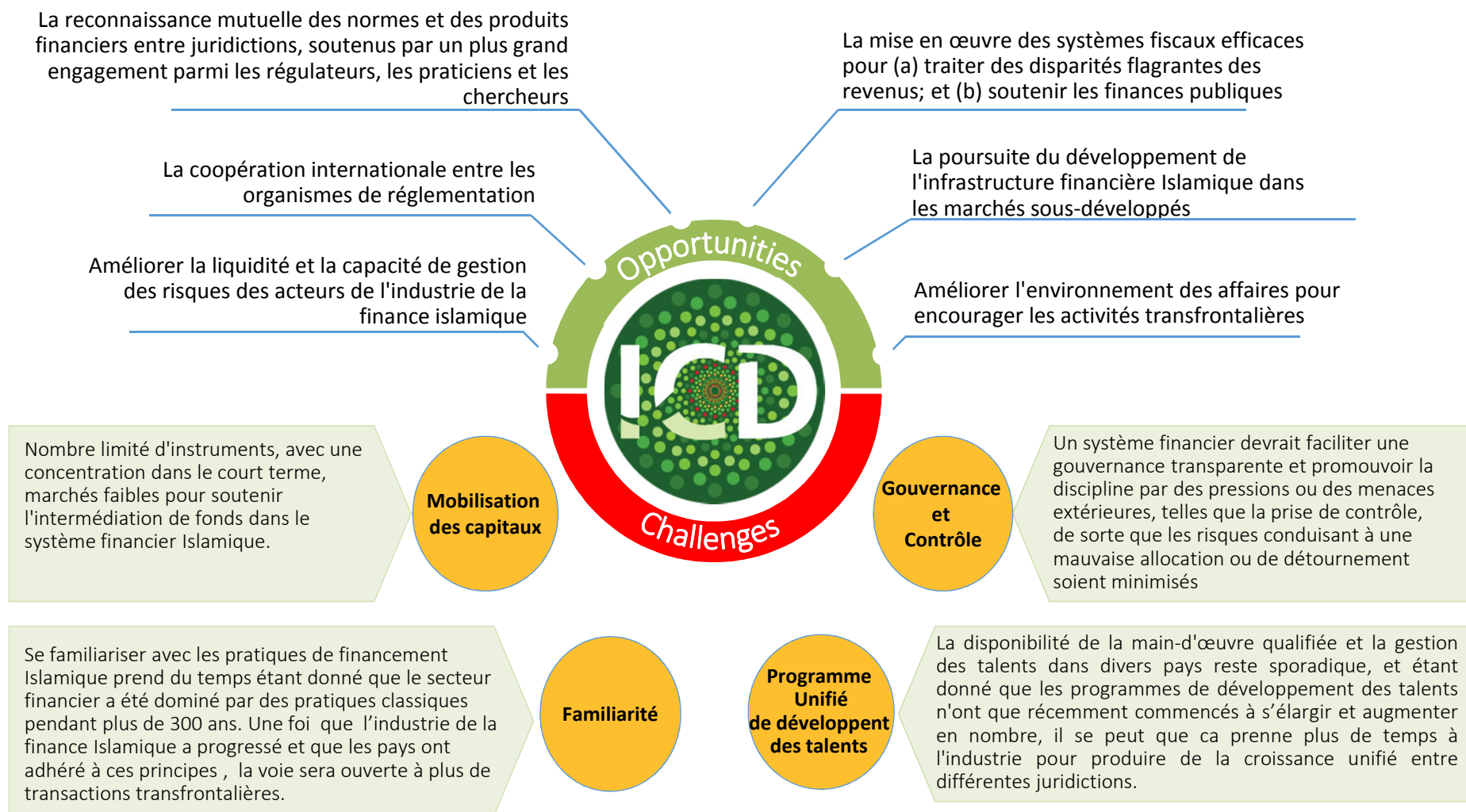
- Expérience avérée à proposer des solutions spécifiques au client



- Expertise en Finance Islamique en tant que Institution Multilatérale

- Forte présence dans les pays membres

Pourquoi travailler avec la SID ?



4

Aperçu du programme IFI

Aperçu du programme des Institutions Financières Islamiques

Stratégie en Afrique

Développement et promotion des Institutions Financières Islamiques

Conversion/ Constitution

- Transformer les institutions financières classiques en Islamiques, ou créer une filiale indépendante / fenêtre Islamique:
 - Banques
 - Compagnies d'assurances
 - Compagnies de leasing
 - Sociétés de prêts hypothécaires

Réglementation

- Aider les gouvernements à élaborer et à mettre en œuvre une nouvelle réglementation et des systèmes de supervision des institutions financières Islamiques.
- Aider les gouvernements à renforcer et à développer leur systèmes financiers Islamiques déjà existants.

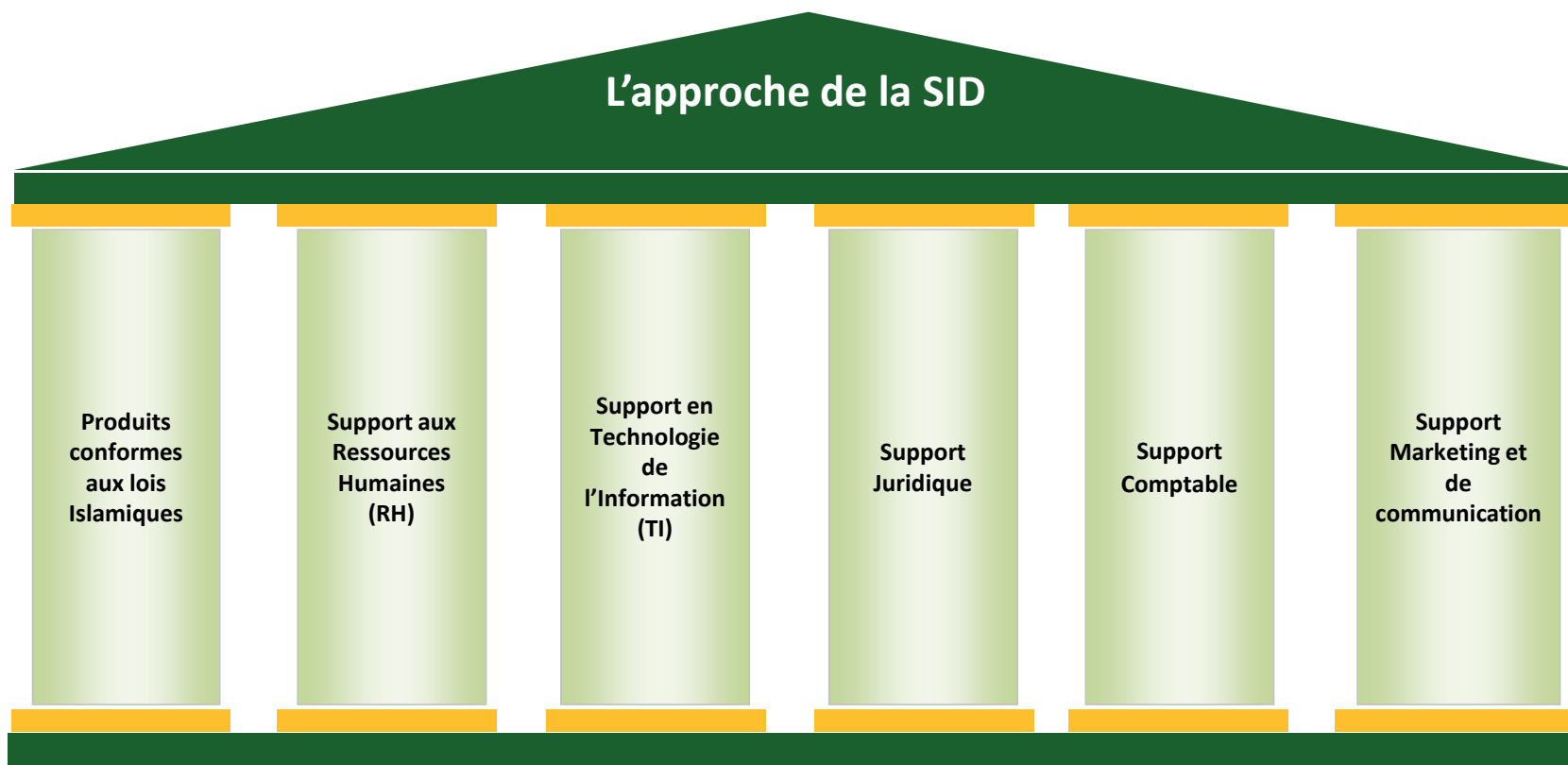
Renforcement des capacités

- Identifier les déficits en connaissances.
- Formation théorique & programme de développement.
- Formation pratique dans l'une de nos filiales dans le monde.
- Transfert de connaissances et des outils.

Levée de fonds/ Conseils

- Aider les institutions financières Islamiques dans la levée de fonds, la restructuration et la fusion avec d'autres institutions.
- Aider les institutions Islamiques existantes à améliorer leurs processus opérationnels, augmenter leurs ressources financières et diversifier leurs produits.

L'approche de la SID - Solutions «Clés-en-main»



Partenariat avec la SID

L'assistance de la SID dans la mise en place de la Fenêtre / Banque islamique ouvrira la voie d'accès à ses produits islamiques, aux lignes de financements islamiques ainsi qu'à son vaste réseau d'investisseurs et d'institutions islamiques

La SID bénéficie d'une grande proximité avec les gouvernements et institutions/organismes de régulations

La SID bénéficie de qualifications inégalées et d'expériences incomparables dans le développement des activités financières Islamiques à travers diverses zones géographiques (Proximité avec ses 52 pays membres)

Opportunité de fournir au personnel de la Bank la possibilité d'effectuer des formations sur site au sein d'une des filiales de la SID, ou bien dans des banques partenaires (banques islamiques ou institutions financières islamiques) dans le monde.

5

Expériences antérieures

Sélection de projets de la SID – 2013 / 2014

L'équipe des Institutions Financières Islamiques «IFI» travaille actuellement sur un large nombre de projets en relation avec des institutions financières, leur fournissant des services de conseils en: Conversion en banques Islamiques, en levée de fonds, l'ouvertures de branches Islamiques, et leur offre le conseil relatifs à la finance Islamique en général.



Conversion de la Banque en une banque Islamique
Zaman Bank
Kazakhstan



Restructuration et levée de fonds
Zaman Bank
Kazakhstan



Création de la première fenêtre islamique dédiée au Cameroun en dans la région d'Afrique centrale
Afriland First Bank
Cameroun



Fournir l'assistance technique et développement des capacités en finance Islamique et PME's
United Gulf financial services
Tunisie



Etablir la première fenêtre Islamique au Sénégal
Locafrique
Sénégal



Lancement de la première fenêtre Islamique pour la banque de financement des PME's
BFPME
Tunisie



Lancement du premier et plus large fonds Islamique dédié aux financement des PME's
Theemar Fund
Tunisie



Lancement de 5 banques Islamiques dédiées aux PME's
Gouvernement libyen
Libya



Lancement d'une filiale Islamique
National Bank of Yemen
Yémen



Solution complètes pour l'établissement d'une société de leasing islamique au:

1. Sénégal
2. Tunisie
3. Tadjikistan

6

Equipe exécutive du Programme

Biographie – Manager du Département



Farid A. Masood

**Directeur,
Département Conseil
et Gestion d'Actifs**

- **Investissements Bancaires**
- **Gestion d'actifs**
- **Conseils en affaires**

Expérience

- Plus de 18 ans d'expérience professionnelle en consultation stratégique et en investissements bancaires aux USA, en Europe et dans les marchés émergents
- Avant de rejoindre la SID il était responsable de la fusion entre Merrill Lynch's (bureau du Pakistan) et KASB Securities
- Il a travaillé comme consultant principal de PwC aux USA, conseillant les entreprises de Télécom et d'énergie sur les fusion-acquisitions, ainsi que le développement des multinationales.

Education

- Licence en Ingénierie des systèmes (Recherche Opérationnelle et Economie) de l'université de Virginie, USA
- Masters Ingénierie des systèmes, Université de Virginie, USA
- MBA en Finance & commerce International, Université de Cambridge, Royaume Uni

Projets/ Missions/ Transactions

- US\$ 926mn vente stratégique de 20% du capital de MCB Bank Limited à Maybank de Malaisie.
- US\$ 650mn Placement «RDA» pour United Bank Limited.
- US\$ 460mn acquisition de Paktel (Millicom Asset au Pakistan) par China Mobile.
- US\$ 406mn restructuration et augmentation de capital pour Beaconhouse Group.
- US\$ 337mn acquisition de 74% du capital de Karachi Electric Supply Corporation.
- US\$ 250mn vente stratégique de Allied Bank Limited.
- US\$ 200mn vente des actifs de Petronas' Pakistan «oil and gas» à OMV.
- US\$ 150mn «GDR offering» pour MCB Bank.
- US\$ 150mn Fusion des entreprises de WorldCall (WTL); US\$ 25mn monnaie étrangère convertible en bond pour WTL.
- US\$ 138mn acquisition de AES Pakistan par Nishat Group et ADIC.
- US\$ 109mn Offre GDR Lucky Cement Limited.
- US\$ 95mn Obligation et pont financier pour Mobilink (Orascom Telecom).
- US\$ 80mn Introduction en bourse de WorldCall Telecom Limited.
- US\$ 40mn Introduction en bourse de Chenab Textiles.
- Conseil à Lafarge pour la pénétration dans le marché du ciment au Pakistan.
- Conseil pour la fusion de Chest en private equity/investissement en venture capital.
- Conseil au président du comité de restructuration et privatisation de PTCL.
- Conseil à LG&E Energy (USA) sur la mise en place de la société de vente d'électricité et acquisition par Powergen.

Fonds

- Responsable de US\$ 325mn de fond d'investissement Islamique, UIF, pour SID
- Responsable de US\$ 70mn Portefeuille d'investissement pour KASB

Biographie – Directeur du Programme IFI



Mohamed Maher Mannai

*Directeur de
Programme des
Institutions
Financières Islamiques*

Expérience

- A développé une large expérience dans les métiers de la fusion, Financement des PME, Investissements bancaires et coopération internationale, de gestions de projets et de la finance islamique.
- Avant de rejoindre la SID, Il a travaillé comme Directeur du département conseil et structuration d'investissements à Oryx Capital Bank, à Dubai.
- Il a travaillé comme Associé Senior en charge de l'investissement à la Banque Internationale d'Investissement, Une banque islamique au Bahrain.
- Mohamed parle couramment l'anglais le français et l'Arabe.

Education

- Master en Finance de l'Université de Paris -Dauphine, France
- License en Finance et Economie Bancaire de "ESSEC", Tunisie
- Diplômé en Business International de CELOP, Université de Boston, USA
- Diplômé en Finance Islamique de l'Institut en Banque et Finance, Bahreïn

Projets/ Missions/ Transactions

- Directeur de programme des institutions financières Islamiques à la SID.
- Président du comité d'investissement du Fonds «Theemar», un fond d'investissement dans les PME en Tunisie.
- Président du comité de pilotage pour l'implémentation de cinq banques islamiques dédiées aux financements des PME en Libye.
- Directeur du projet d'implémentation d'une banque Islamique en Tunisie.
- Membre du comité de pilotage du projet d'établissement d'une stratégie nationale pour les PME libyennes (Financé par le groupe du G8), en partenariat avec la Banque mondiale et de l'OCDE.
- Président du comité de pilotage des projets de créations de fenêtres islamiques: «Locafrique» au Sénégal, «Afriland Bank» au Cameroun, et «Ahli Bank» au Yémen.
- Responsable du Lancement du fonds d'investissement Theemar: le plus grand fonds Islamique dédié au financement des PME en Tunisie.
- Responsable de la restructuration et la conversion de Zaman Bank au Kazakhstan.
- Responsable de l'acquisition et de la conversion en banque Islamique de Amrah Bank en Azerbaïdjan.
- Membre du comité de direction de la conversion de Amrah Bank en Azerbaijan

Représentant de la SID au conseil d'administration

- Theemar Fund, Tunisie

Biographie – Responsable de projets



Wajdi Hachana

*Responsable de projets
Programme des
Institutions
financières
islamiques*

Expérience

- Wajdi a développé une expérience de plus de 8 ans dans les métiers de l'investissement, de l'audit et du conseil.
- Avant de rejoindre la SID, Wajdi a travaillé comme auditeur financier chez KPMG France
- Il a débuté sa carrière comme Analyste dans la banque d'affaire de la Société Générale basé à Paris et travaillant dans la recherche Actions
- Wajdi parle couramment l'anglais, le français et l'arabe.

Education

- Chartered Islamic Finance Professional, Malaysia
- Master en Finance- Programme des Grande Ecole- ESCP Europe- France
- Maitrise en comptabilité à HEC – Tunis

Projets/ Missions/ Transactions

- En charge du développement des stratégies pour le partenariat avec les institutions financières pour la SID.
- Responsable du projet de l'implémentation d'une banque islamique en Tunisie.
- Membre de l'équipe de projet pour la création de cinq banques Islamiques dédiées au financement des PME en Libye.
- Membre de l'équipe de projet pour la création d'une filiale islamique de la banque Al Ahly au Yemen.
- Membre du comité de pilotage du projet de création de fenêtre Islamique d'Afriland au Cameroun.
- Contribution à l'exécution de plusieurs transactions d'investissement couvrant la région MENA et l'Asie centrale, à savoir: Palestine Ijara Company: Création d'une Société d'Ijara en Palestine (6 millions USD), Asya Bank (Turquie): ligne de financement (20 millions USD), Aktif Bank (Turquie): ligne de financement (20 millions USD), PT Mandala (Indonésie): ligne de financement de 10 millions USD, Gulf Finance Corporation (Arabie Saoudite): ligne de financement (15 millions USD)
- Participation à des missions d'audit statutaires et de conseil pour des groupes internationaux (France et Europe) comme BBDO, Numéricâble, et Sotelma (filiale de Maroc Telecom / Vivendi au Mali)

7

Profils des Experts

Biographies – Expert Juridique



Saani Ibrahim

*Juriste Principal
Associé, SID*

Expérience

- Avant de rejoindre la SID, il a travaillé comme directeur général adjoint au Centre de ressources juridiques, un cabinet d'avocats, de réflexion politique, de défense des intérêts et à la sortie basé au Ghana.
- travaillé comme consultant dans un certain nombre de projets financés par la Banque mondiale, la Fondation Friedrich Ebert, Organisation internationale du Travail et de l'USAID.
- travaillé à temps partiel comme assistant d'enseignement et chargé de cours en droit des affaires à l'Université Business School du Ghana et à l'Institut d'études professionnelles (Ghana) respectivement

Education / Certification

- Master of Droit avec une orientation en finance internationale, les sociétés et les opérations garanties, Harvard Law School, États-Unis
- Certificat de qualification (BL) pour la pratique juridique au Ghana, Ghana School of Law
- Licence en droit de l'Université du Ghana.

Projets/ Missions/ Transactions

- L'examen et la rédaction de documents juridiques ;
- La structuration des transactions en coordination avec d'autres départements de manière compatible avec le mandat et les politiques de la SID;
- Participe aux négociations des termes et conditions des documents juridiques ;
- Examine des documents de transaction pertinentes et des conseils sur la satisfaction des conditions préalables à l'efficacité et au décaissement.
- Conseille sur les questions découlant de la mise en œuvre des projets; aide à la restructuration des projets en difficulté en coordination avec d'autres départements ;
- Travaille en étroite collaboration avec le conseil externe pour initier et mener des actions juridiques pour le recouvrement des créances impayées ;
- Assiste et conseille sur l'ordre du jour de la mobilisation des ressources de la SID;
- En liaison avec d'autres institutions financières dans des projets syndiqués et co-financés ;
- Conseille sur les questions d'entreprise et juridiques générales découlant de l'interprétation et l'application des Statuts de la SID;
- Supervise et encadre des agents et des juridiques juniors ; et entreprend des recherches juridiques sur des questions émanant des opérations de la SID et conseille la direction en conséquence.

Projets:

A travaillé sur plusieurs projets couvrant tous les produits et les secteurs opérationnels de la SID, y compris les facilités de financement Mourabaha, Moucharaka, ijara, Mudarabah et Istisna dans plusieurs pays membres de la SID, dont le Nigeria, la Côte d'Ivoire, la Gambie, le Malawi, le Soudan, le Koweït, l'Arabie saoudite, le Yémen, le Pakistan, la Syrie, la Libye, l'Azerbaïdjan, le Kazakhstan et d'autres pays.

Biographie – Expert en Comptabilité



Seedy Keita

*Directeur du
Département
Finance*

Expérience

- Seedy a accumulé plus de 24 ans d'expérience dans le domaine de la finance, la comptabilité et l'audit dans diverses organisations internationales
- Avant de rejoindre ICD, Il a travaillé pour l'autorité pour l'aviation civile de la Gambie, ensuite pour la Banque Islamique de Développement ainsi que pour le Fond International pour le Développement de l'Agriculture.

Education

- MBA, Herriot-Watt University, UK
 - Msc en Finance et Management, Herriot-Watt University, UK
- Il est titulaire de plusieurs certifications parmi lesquelles: *FMAAT, FCCA, ACMA, AMCT, CAIA, Cert IOD, CGMA*

Projets/ Missions/ Transactions

- Responsable d'assurer le leadership et la direction stratégique de la fonction financière de la SID, en plus de contribuer à la stratégie globale de la SID dans la conduite des décisions de financement.
- Structuré \$300 Million pour le Fond d'Affectation Espagnol
- Géré USD 2,5 milliards pour le Fond International pour le Développement de l'Agriculture ainsi que USD 0,3 milliards d'autres fonds.
- Préparation et présentation du budget de la SID au conseil annuel
- Implémentation du manuel de procédures comptables pour la SID
- Membre de l'équipe ayant mis en place la SID comme entité de la BID
- Correspondance initiée sur les questions financières pour approbation par le gestionnaire du projet: partenaires de développement pour la Gambie
- Réaliser le premier audit de la Caisse de dépôt investissement de la Banque Islamique de Développement
- Développement et mise en œuvre des procédures de décaissement pour la SID

Board Representation

- Membre du Comité ALCO
- PCA de Royal Atlantic Résidence, Banjul en Gambie
- *Membre du conseil d'Administration de Ijara Management Company, Manama Bahreïn*

Biographies – Expert en Ressources Humaines



**Dr. Abdelaziz
Mustafa**

*Directeur, Ressources
Humaines et Support*

Expérience

- A 37 années d'expérience internationale efficace et variée en tant que consultant, formateur et directeur des ressources humaines

Education

- Ph.D. en Education internationale et Développement de l'Université de Pittsburgh, PA.USA
- Master en administration publique
- License en Arts de l'Université de Khartoum

Projets/ Missions/ Transactions

- Directeur, Département de Développement de Capital Humain, BID
- Directeur, Département de Gestion des Ressources Humaines, BID
- Conseil and Ressources Humaines et Gestion des connaissances, BID
- Chef de Division, Planning et Développement des Ressources Humaines, BID
- Chef de Section Formation et Développement, BID
- Manager de Programme, Institut International de Management de Développement International, Université de Pittsburgh. Pittsburgh, PA. USA
- Assistant Vice Président Ressources Humaines, Gulf Investment Corporation, Kuwait
- Manager de formation, Gulf Investment Corporation, Kuwait
- Superviseur de Développement de Carrière, Kuwait National Petroleum Company.
- Coordinateur de Programme, Institut de Formation et de Développement Organisationnel, Université de Pittsburgh, Pittsburg, PA. USA
- Chef de Section des programmes de formation et Centre de développement de la gestion, du Soudan
- Directeur de Formation, Direction centrale de la formation, Soudan

Réalisations accomplies dans différentes positions occupées

- Rédaction des Politiques des Ressources Humaines
- Développement et Implémentation des Stratégies de Gestion des Ressources Humaines
- Conception et mise en œuvre des programmes de formation et des ateliers dans des domaines tels que l'auto-développement pour les gestionnaires, l'excellence en gestion des ressources humaines, l'introduction et la gestion du changement organisationnel, le développement de jeunes cadres, gestion de la performance et gestion des ressources humaines: un partenaire d'affaires stratégique
- conception et mise en œuvre des Système de gestion de la performance
- Conception et mise en œuvre du programme de jeunes professionnels
- Conseil de la Direction sur les questions de gestion des ressources humaines

Biographie – Expert en Marketing et Communication



Nabil El Alami

*Chef de division
Marketing
d'entreprise et
Communication*

Expérience

- Chef de Division Marketing et Communication à la SID.
- Marketing Manager au département de développement et de partenariat à la SID
- Directeur de département de développement et de partenariat à “NBS Consulting” au Maroc
- Product Manager à HP Maroc

Education

- Certifié “Marketeur Financier”
- Certification en Marketing et Promotion des services financier.
- Titulaire d’une maîtrise en administration des affaires (MBA) *Université de Sherbrooke – Canada*
- Diplômé en Management, Spécialité Marketing.

Projets/ Transactions

- Établissement de la stratégie Marketing et de communication de la SID.
- Préparation et conception des outils marketings pour la SID.
- Création de la nouvelle identité de la SID.
- Création et implémentation du plan stratégique des événements qui présentent les opportunités d’investissements au partenaires et pays membres.
- Etudier avec des consultants internationaux la possibilité de créer des banques Islamiques en Mauritanie, Mali et Benin.
- Conception de « Package Product » qui contient des produits et services des entités du group de la BID pour servir un segment bien déterminé.
- Elaboration d’un business plan pour le SID pour pénétrer les marchés des pays membres Africain.
- Préparation du concept d’une société de leasing Islamique pour l’Afrique de l’Ouest.
- Aider a établir une holding financière au Sénégal.
- Etudier la possibilité de créer une holding d’agriculture au Soudan.
- Réalisation d’un projet du diagnostic stratégique des entreprises « Damak International » et « Adritec » au Maroc.
- Réalisation d’une étude de marché pour la société MCB (MINERAL CIRCLES BEARING GROUP aux EAU) pour ouvrir une branche au Maroc.
- Réalisation d’une étude de marché pour un projet de plantation des arbres nobles au Maroc.
- Lancement d’un nouveau Produit HP sur le marché marocain.

Biographie – Expert en Technologies de l'information



Moustafa Asim

***Chef de Division
Technologie de
l'Information, SID***

Expérience

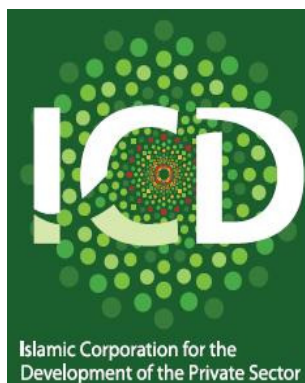
- Avant de rejoindre la SID, il était à la tête de l'équipe Enterprise Resource Planning (ERP) au sein du Département Technologie de l'information à l'Hôpital et Centre de Recherche du Roi Faisal
- A travaillé comme ingénieur sénior d'application pour Oracle (l'un des meilleurs fournisseurs de solutions de IT dans le monde).
- Dispose d'un total de 17 ans d'expérience professionnelle dans les technologies de l'information au sein des meilleures organisations aux Etats-Unis et en Arabie saoudite

Education / Certification

- Master en Management des Systèmes d'Information, Université Golden Gate, États-Unis (Tableau d'Honneur)
- License en Informatique des Systèmes , KFUPM, Saudi Arabia
- Certifié PMP et membre de PMI
- Certifié Manager de Projet de Learning Tree
- Certifié Banquier Islamique de IBAFI
- Certifié praticien ITIL

Projets/ Missions/ Transactions

- Gestion de la mise en œuvre de solutions bancaires de base pour répondre aux besoins de l'entreprise en matière de financement islamique, investissement, gestion de fonds, trésorerie, gestion de la relation client et de business intelligence
- Gestion des projets d'intégration avec SWIFT, Bloomberg et la solution SAP ERP.
- Gestion de la mise en œuvre d'un système de communication interne complet et de collaboration Suites, basée sur les dernières technologies.
- Mise en œuvre d'une solution de gestion des dossiers et de contenu ainsi que l'élaboration des procédures et des politiques nécessaires.
- Gestion, participation à la mise en œuvre de la solution ERP basée sur Oracle et SAP.
- Evaluation des solutions pour le Gestion de risqué couvrant le risqué de marché, le risque opérationnel et de crédit
- Consultance aux affiliés dans le domaine de la mise en place des infrastructures IT, des solutions d'affaires et un service de gestion des TIC.
- Gestion de plusieurs projets de développement de logiciels, tels que la gestion d'actifs, d'archivage de documents et gestion de l'information et solutions ERP
- Gestion de la mise en œuvre de plusieurs solutions informatiques, tels que les fax sur IP, les solutions de vidéo conférence, les systèmes de gestion de documents, workflow et cartographie des processus et des systèmes HRMS.
- Gestion de la mise en œuvre de nouveaux portails web ainsi que des applications en ligne
- Lancement de plusieurs projets de technologies pour améliorer l'infrastructure informatique existante.
- Développer quelques programmes de formation dans plusieurs domaines tels que la gestion de projet et le leadership et le financement islamique
- Gestion de la mise en œuvre de l'E-Business Suite pour soutenir les créiteurs du compte, Balance des comptes, Immobilisations, Achats, Gestion des commandes, les modules d'inventaire et la chaîne d'approvisionnement mobile en KRSHRC
- Mise en œuvre de la gestion des ressources humaines, de la paie, du recrutement, de l'apprentissage
- Système de gestion, en self-service des ressources humaines et d'autres modules RH



Contact: Mohamed Mannai

mmannai@isdb.org

T: +966 12 646 8178

PO Box 54069

Jeddah 21514

Kingdom of Saudi Arabia

www.icd-idb.org

Enabling Enterprise, Building Prosperity

Disclaimer

© 2013-2014 ICD., a Multilateral Islamic Organization, based in Jeddah, Kingdom of Saudi Arabia, member of Islamic Development Bank Group. All rights reserved. The IDBG names & logos are registered trademarks. The information provided herein is confidential & for the sole use of intended recipient with discretion. Any other use, disclosures or reproduction of any information contained herein is strictly prohibited. This package & any additional information provided must be returned to ICD upon the request of ICD.