

PRÉSENTATION DE LA SOCIÉTÉ ISLAMIQUE DE DÉVELOPPEMENT DU SECTEUR PRIVÉ (SID)

MEMBRE DU GROUPE DE LA BANQUE ISLAMIQUE DE DÉVELOPPEMENT

NIGER 2013

TABLE DES MATIERES

1. PRESENTATION GENERALE DE LA SID

1. PRODUITS ET SERVICES DE LA SID

2. ETUDE DE CAS D'INTERVENTION DE LA SID

Mission et Vision de la SID

- La Société Islamique pour le Développement du Secteur Privé (SID) est l'institution spécialisée de la Banque Islamique de Développement pour la promotion et le développement du secteur privé.
- La SID a été créée en 1999 et a démarré ses opérations en 2000.
- Son capital de 2 milliards dollars détenu à hauteur de 50% par la BID, 20% par les institutions financières publiques et 30% par les pays membres.

- **La Vision de la SID** est de devenir le principal acteur du développement et de la promotion du secteur privé par la croissance et la prospérité économiques des pays membres.

- **La Mission de la SID** est d'assister le rôle de la BID à travers :

- Le financement des projets du secteur privé contribuant à la croissance économique;
- La mobilisation des ressources supplémentaires pour le secteur privé dans les pays membres;
- Le développement et l'expansion de la finance islamique
- La promotion de l'entrepreneuriat dans les pays membres.



52 Pays Membres répartis sur 5 zones sont membres de la SID

- MEMBRES ARABES**
- ALGERIE
 - ARABIE SAOUDITE
 - BAHRAIN
 - EGYPTE
 - EMIRATS .A.U
 - IRAK
 - JORDANIE
 - KUWAIT
 - LIBAN
 - LIBYE
 - MAURITANIE
 - MAROC
 - PALESTINE
 - QATAR
 - SUDAN
 - SYRIE
 - TUNISIE
 - YEMEN

- MEMBRES AFRICAINS**
- BENIN
 - BURKINA FASO
 - CAMEROUN
 - COMORES
 - COTE D'IVOIRE
 - DIJBOUTI
 - GABON
 - GAMBIE
 - GUINEE
 - GUINEE BISSAU
 - MALI
 - MOZAMBIQUE
 - NIGER
 - NIGERIA
 - UGANDA
 - SENEGAL
 - SIERRA LEONE
 - TCHAD

- MEMBRES ASIATIQUES**
- AZERBAIDJAN
 - BANGLADESH
 - BRUNEI
 - IRAN
 - INDONESIE
 - KAZAKHSTAN
 - KYRGYZSTAN
 - MALAISIE
 - MALDIVES
 - PAKISTAN
 - TURQUIE
 - TURKMENISTAN
 - TAJIKISTAN
 - UZBEKISTAN

- MEMBRES EUROPEENS**
- ALBANIE

- MEMBRES SUD-AMERICAINS**
- SURINAME



52 pays membres



Vision 1440 (2020)

L'objectif stratégique de la SID est de promouvoir le secteur privé:

- en favorisant la création d'emploi,
- en vulgarisant les produits financiers islamiques dans les pays membres et
- en améliorant l'accès au financement.

1440 (2020) Vision

- 1 million d'emplois à créer;
- Accès au financement d'1 million de personnes à faible revenu;
- 50 nouvelles institutions islamiques de financement créées/développées;
- Améliorer l'environnement des affaires dans 10 pays;
- 70% des ressources à partir du marché.

Objectifs de la SID

- 1 – 2 investissements dans une institution financière par pays d'ici 1440 (2020);
- 3,000 entreprise rapportées par le canal des institutions financières (PME à Grande Entreprises dans des secteurs clés);
- 10,000 clients (banque de détail) utilisant les institutions financières (de la micro-entreprise aux familles à faible revenu);
- 1 investissement direct par pays d'ici 1440 (2020) hors secteurs financiers.

TABLE DES MATIERES

1. PRESENTATION GENERALE DE LA SID

2. PRODUITS ET SERVICES DE LA SID

3. ETUDE DE CAS D'INTERVENTION DE LA SID

Réseau d'Institutions Financières Islamiques

La SID étend ses activités dans les pays membres par la création d'institutions islamiques financières pour lesquelles elle apporte son soutien (i) par des prises de participation, (ii) des lignes de financement et (iii) un appui technique.

Focus sur les institutions financières islamiques

- L'objectif est de développer et d'étoffer le réseau d'institutions financières islamiques afin d'avoir un effet multiplicateur dans les investissements de la SID.

- L'accent est mis sur la création et la prise de participation dans les institutions financières suivantes:
 - ✓ Banques Islamiques;
 - ✓ *Ijara compagnies* (société de Leasing);
 - ✓ *Takaful Compagnies* (assurances);
 - ✓ Institutions spécialisées de financement de l'immobilier;
 - ✓ Sociétés d'investissement.

Réseau d'Institutions Financières Islamiques (suite)

Focus sur les institutions financières islamiques

- La SID investit également dans d'autres types d'institutions financières islamiques pour la promotion de la finance islamique,
- La SID recherche l'effet multiplicateur et l'augmentation de la part du financement islamique dans les pays membres.
- L'objectif est d'aller au delà de la banque classique en favorisant la création d'établissements financiers (Ijara, Takaful) et de continuer d'accroître l'offre en produits financiers.

Ligne de Financement

Soutenir les PME/PMI

- La SID octroie des Lignes de financement principalement destinées au financement des PME/PMI.



بنك التجارة و الصناعة
BANQUE POUR LE COMMERCE ET L'INDUSTRIE

3,0m \$EU

Secteur Financier

Mauritania

2003



ML
الشركة الموريتانية للإيجار
MAURITANIE LEASING

2.0m \$EU

Secteur Financier

Mauritania

2005

Ligne de
Financement
Globale

10,0m \$EU

Secteur Financier

Azerbaijan

2006



بنك سبأ الإسلامي
SABA ISLAMIC BANK

3,5m \$EU

Secteur Financier

Yemen

2007

Ligne de
Financement
Globale

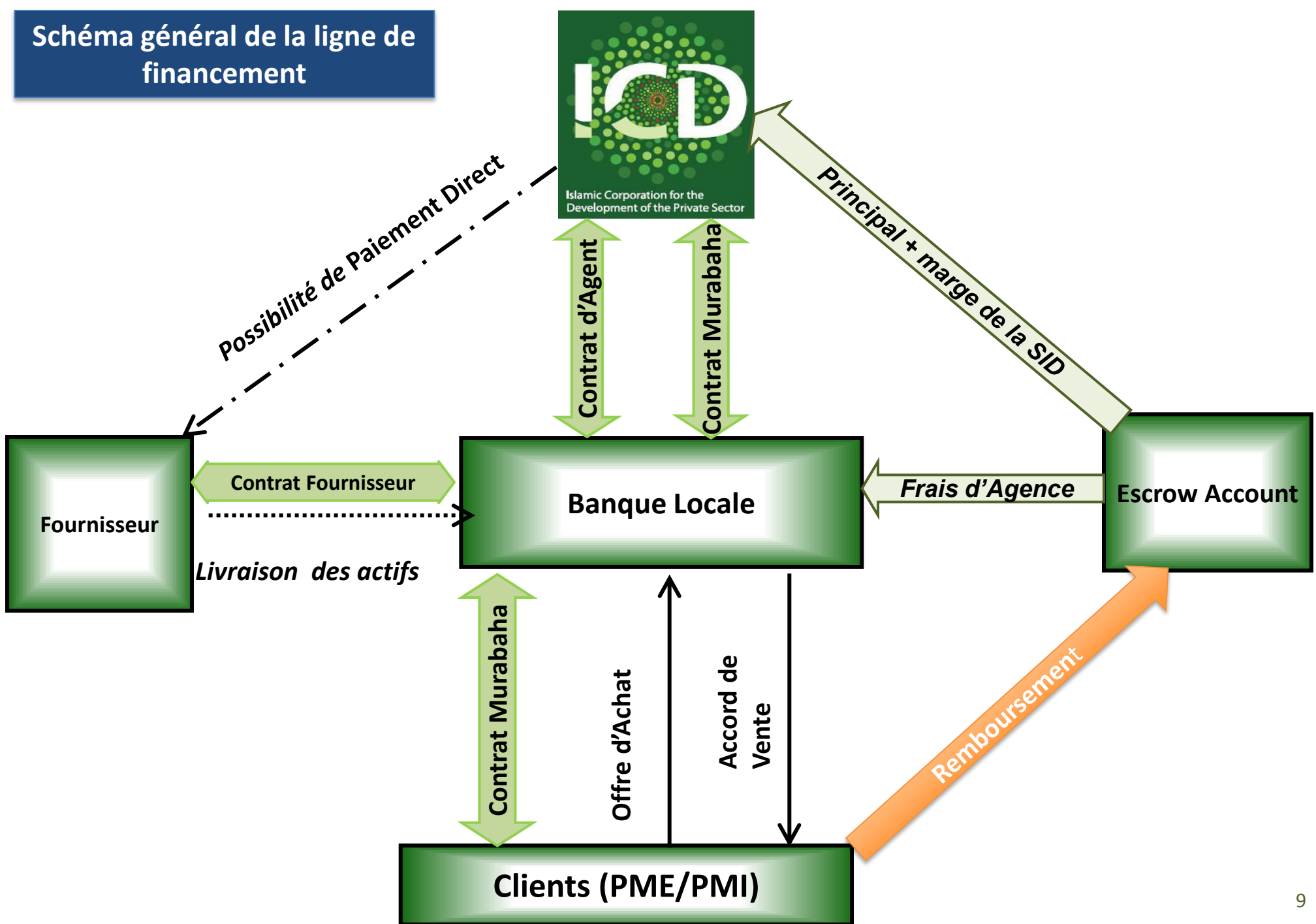
100,0m \$EU

Secteur Financier

Global

2009

Schéma général de la ligne de financement



Le dossier pour bénéficier des lignes de financements de la SID



■ L'institution doit envoyer une demande officielle accompagnée des documents /informations suivants:

- La répartition du capital de la Banque;
- Le profile des actionnaires
- La composition du Conseil d Administration et les différents types de comités;
- La politique sur la gouvernance d Entreprise
- La politique de gestion de risques et les procédures de contrôle interne au sein de la banque;
- Le profil de l' équipe de Direction;
- La brochure de présentation de la banque
- Les 3 derniers états financiers audites (si Possible normes IFRS)
- Le document de stratégie de la banque
- Le business plan avec des projections financières
- Le dernier *credit rating* (si disponible)
- La politique de crédit/financement
- L' expérience en matière de financement de PME.

Prise de Participation/Projet

La SID intervient également en prises de participation dans des entreprises privées.

Types d'intervention

- Prise de participation dans des projets dits *Greenfield* et aussi dans des sociétés structurées qui souhaitent financer leur expansion;
- La prise de participation peut se réaliser soit par augmentation du capital ou par rachat auprès des actionnaires;
- Types de produits utilisés:
 - ✓ *Participation directe;*
 - ✓ *Quasi-fonds propres.*
- La SID par sa participation active dans le Conseil d'Administration des sociétés dans lesquelles elle est actionnaire contribue à l'amélioration de la gouvernance d'entreprise et apporte un soutien dans le développement de leur activité.

Financement de projets moyens terme

La SID finance l'investissement de renouvellement, de modernisation et d'expansion des entreprises.

Types d' intervention

- La SID intervient au niveau de nouveaux projets (*greenfield*) ou d'expansion et de restructuration dans les secteurs de la Santé, des Infrastructures, de l'Immobilier, des TICs, de l'Energie, de l'Agro-business, du Transport, du Textile, du Commerce et de l'Industrie, etc.
- La SID peut jouer un rôle de conseil, d'arrangeur ou de participant dans les syndications;
- En moyenne, les financements de la SID tournent autour de USD 10 -20 million avec une durée de 4-7 ans;
- La taille minimale des projets doit être de USD 5 million

Financement Court Terme/Projet

La SID développe également des produits destinés au financement des besoins à court terme des entreprises.

Types de produits

- Fournir de la liquidité aux entreprises;
- La durée pour les prêts court terme est de 2 ans maximum;
- Cette facilité peut être:
 - Financement du BFR;
 - Financement relais.

La demande de financement pour les projets

- Le client doit envoyer une demande officielle accompagnée des documents suivants:
 - Une brève description du projet en indiquant les objectifs majeurs;
 - Les états financiers des promoteurs du projet et les prévisions d'activité
 - Des informations pertinentes sur les actionnaires et la structure du capital;
 - Une étude de faisabilité de projet.

- La SID étudie le projet une fois que toutes les informations réclamées sont disponibles et répond officiellement au porteur du projet dans un délai raisonnable

Activités de Conseil

La SID offre des services de Conseil.

Produits offerts

- La SID fournit une gamme variée de service de Conseils aux gouvernements, aux institutions publiques et privées dans le but d'améliorer l'environnement des affaires dans les pays membres.
- Gouvernements
 - ✓ Privatisation;
 - ✓ Partenariat Public Privé (PPP);
 - ✓ Levée de fonds par les *Sukuk*;
 - ✓ Développement du marché de la finance islamique;
 - ✓ Développement de l'environnement des affaires pour les PME/PMI.
- Secteur privé:
 - ✓ Stratégie/ Restructuration;
 - ✓ Levée de capitaux
 - ✓ Conseil en montage de projet;
 - ✓ Développement des institutions financières Islamiques.

Gestion d'Actifs pour compte de tiers

Instruments financiers spécifiques pour supporter la croissance dans les pays membres.

Produits offerts

- La SID crée des *private equity funds* et des *special purpose vehicles* pour que la BID ou d'autres investisseurs puissent avoir accès à des projets avec un bon retour sur investissement et un impact de développement dans les pays membres.
- La SID est aussi un Gestionnaire de fonds (Fund Manager) ou investisseur dans des fonds (General Partner) en collaboration avec la BID, les Fonds Souverains et investisseurs individuels.
- Types de Fonds:
 - ✓ Moyen et court terme pour le financement du BFR;
 - ✓ Fonds pour l'Energie;
 - ✓ Fonds pour l'Agriculture;
 - ✓ Fonds pour les PME/PMI.

TABLE DES MATIERES

1. PRESENTATION GENERALE DE LA SID

2. PRODUITS ET SERVICES DE LA SID

3. ETUDE DE CAS D'INTERVENTION DE LA SID

Etude de cas d'opérations réalisées par la SID

Cas 1: Syndication au Yémen

Cas2 : Terminal Vraquier du Port de Djibouti

Cas 3: Tamweel Africa

Cas 4: Promotion des PME en Asie Centrale

Etude de Cas: Effet de levier financier à travers la syndication

- La SID a joué le rôle d'Arrangeur lors de la levée de dette pour la construction d'une aciérie à Mukalla, Yémen;
- Le coût total du projet est de 172 m \$EU et le montant de la syndication de 48 m \$EU;
- La SID a pu mobiliser deux autres institutions de développement au tour de table:
 - ✓ *OPEC Fund for International Development;*
 - ✓ *Arab Fund for Economic and Social Development.*

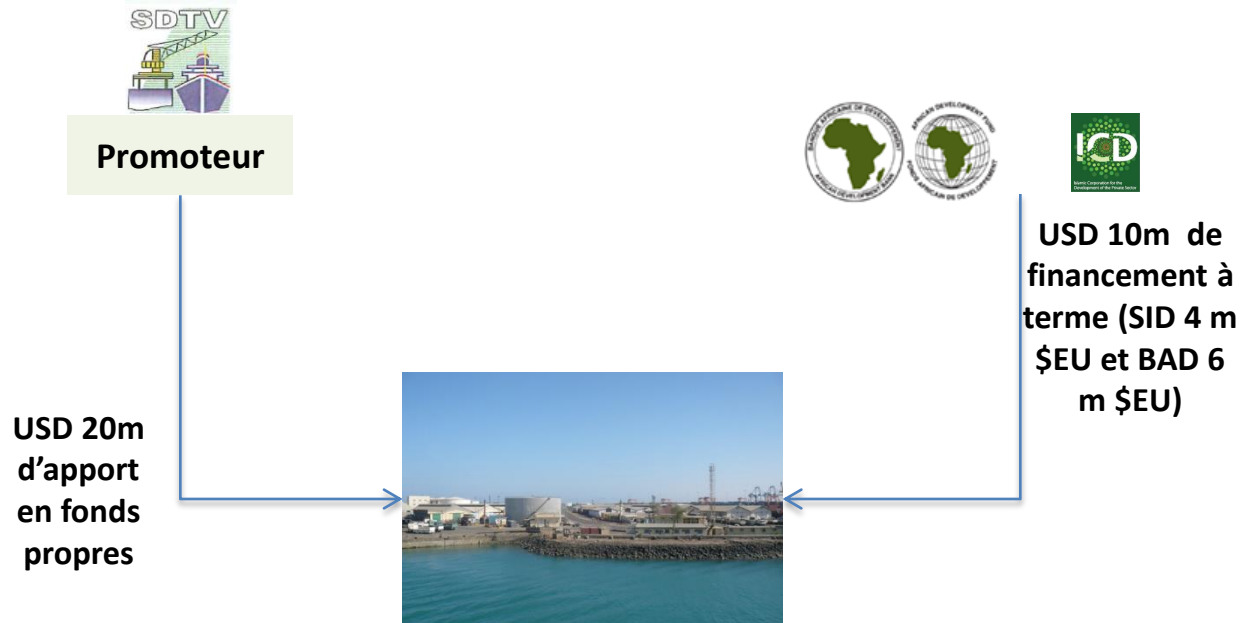


Création de 700 emplois et une augmentation de l'offre d'acier au Yémen.

Etude de Cas: Promouvoir le Développement des Infrastructures



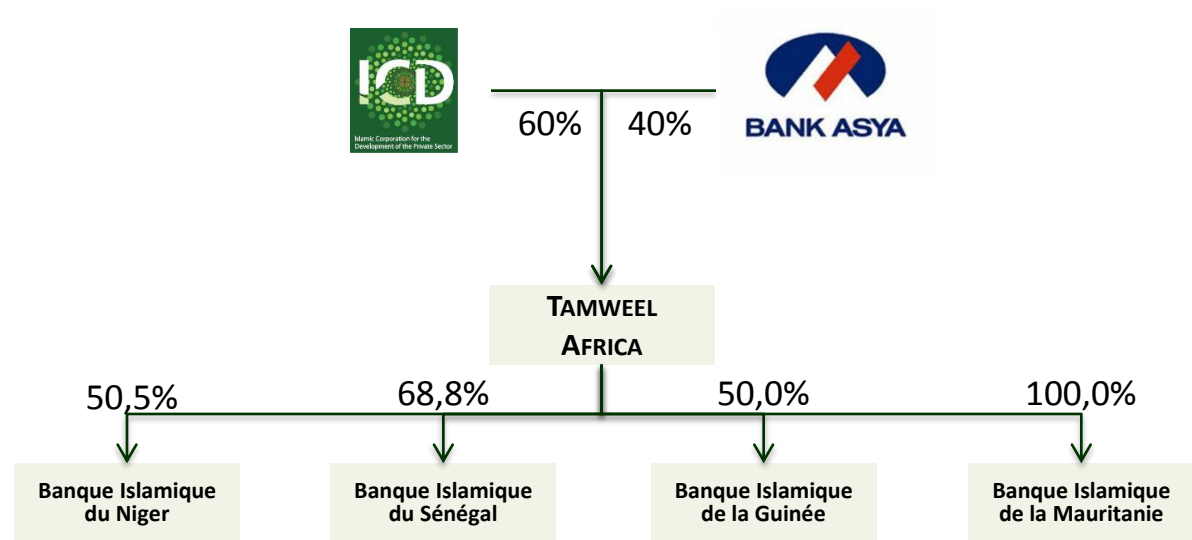
- La SID et la BAD ont apporté un financement de 10 m \$EU pour la construction d'un terminal vraquier à Djibouti;
- Le terminal portuaire aura une capacité de traitement de 1 million de tonnes par an d'intrants et de céréales. Il couvre une superficie de 42.000 m² au niveau du Port Autonome International et est géré par la SDTV;
- Le terminal permet le traitement des intrants et céréales vers l'Ethiopie et la sous-région.



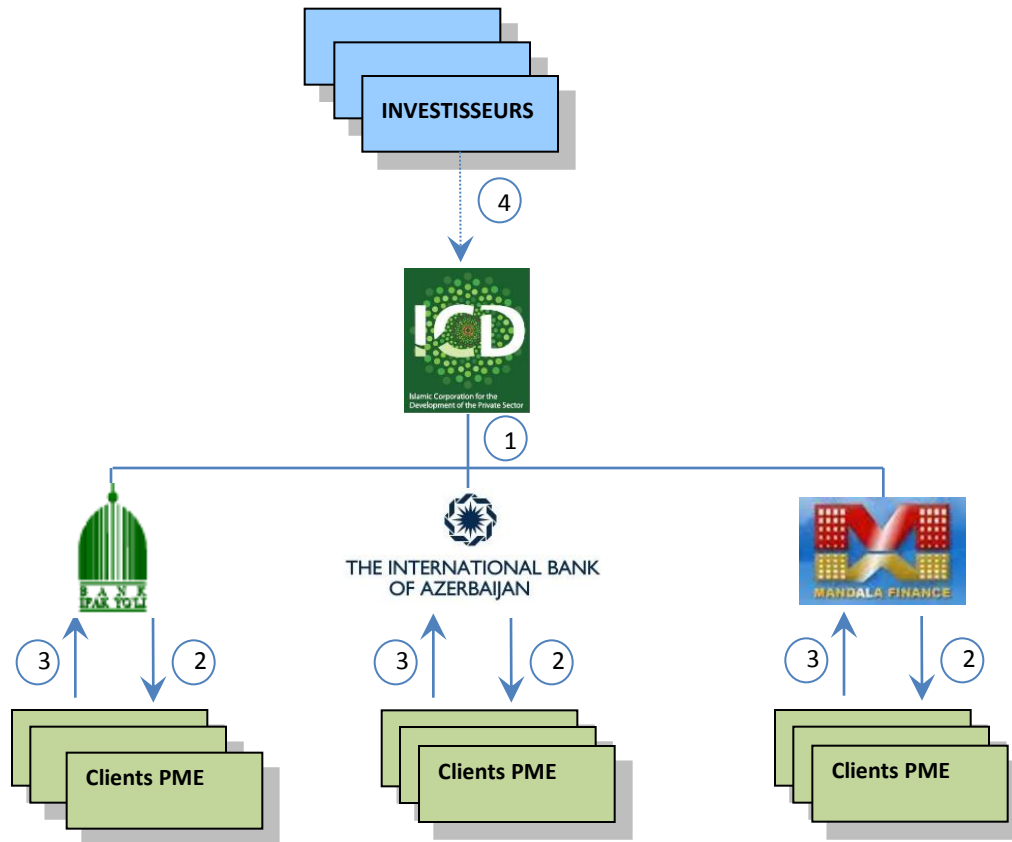
Baisse du coût des intrants et des céréales au Djibouti et en Ethiopie en réduisant les frais de stockage et d'entreposage.

Etude de Cas: Les Banques Islamiques

- La SID en partenariat avec Bank Asya a créé Tamweel Africa un holding qui investit et gère un portefeuille de banques islamiques.
- Elle va également développer les synergies nécessaires afin d'accroître le réseau des banques islamiques en Afrique.
- La SID a investi 33m \$EU (60% du capital de Tamweel Africa) qui par la suite a investi dans 4 banques au Sénégal, Niger, Mauritanie et Guinée.



Etude de Cas: Promouvoir le Développement des PME



- 1 La SID donne des lignes de financement aux institutions financières .
- 2 Les institutions financières octroient des financement à moyen terme pour le développement des PME ou pour leur BFR.
- 3 Les PME remboursent les financements moyen terme puis les institutions financières remboursent la SID
- 4 D'autres investisseurs peuvent participer à l'opération en désignant la SID comme agent.

■ Ce programme permet:

- ❖ L'augmentation des financements aux PME en Asie .
- ❖ Le financement de plusieurs PME dans les pays membres
- ❖ Le financement de plus de 5.000 motos financées par PT Mandala Multifinance en Indonésie.

CONTACT DETAILS

BUSINESS DEVELOPMENT & PARTNERSHIP DEPARTMENT

ACTING DIRECTOR

FARID MASMOUDI

TEL - +966 2646 8113

AFRICA REGION

MAMADOU BARRO

REGIONAL MANAGER

(E) MBARRO@ISDB.ORG

MENA REGION

FARID MASMOUDI

REGIONAL HEAD, MENA

(E) FMASMOUDI@ISDB.ORG

CIS REGION

MURAD YANDIEV

REGIONAL MANAGER

(E) MYANDIEV@ISDB.ORG

ASIA REGION

AHMED A KHALID,

REGIONAL HEAD ASIA

(E) AABDULKHALID@ISDB.ORG